

Vertriebsspezialist (m/w/d) für Mobile Mapping

eagle eye technologies ist eines der führenden Mobile Mapping-Unternehmen in Deutschland. Unser selbst entwickeltes eagle eye Messsystem erzeugt digitale Infrastrukturdaten jeglicher Detaillierung und Genauigkeit für Kommunen, Stadtwerke und Energieversorger und erzeugt somit den Digitalen Zwilling einer Kommune.

„Wir digitalisieren Ihre Zukunft!“

Wir erfassen alle Straßenbestandsdaten aus einer Befahrung heraus. Der Verkehrsraum und der Straßenzustand werden mit hochauflösenden digitalen Messkameras photogrammetrisch und mit Hochleistungslaserscannern als 3D-Punktwolke aufgenommen. Die vermessungstechnisch ausgewerteten Bild- und Laserscandaten können in beliebige Geoinformationssysteme (GIS) und Datenbanken migriert werden. Das erspart den kommunalen Verwaltungen Zeit und Geld für Begutachtungen vor Ort und macht die tägliche Arbeit deutlich effektiver und wirtschaftlicher.

Den Kommunen in Deutschland die Vorteile und den Nutzen des von uns erzeugten „Digitalen Zwillings“ näherzubringen und somit den Städten und Gemeinden aufzuzeigen, wie es um ihre Straßeninfrastruktur bestellt ist, könnte Deine neue Aufgabe bei eagle eye technologies werden.

Was es zu tun gibt:

- In Deinem Vertriebsgebiet (welches wir gemeinsam festlegen) betreust und berätst Du unsere Bestandskunden und begeisterst Neukunden von unseren Leistungen.
- Als Gesicht nach außen betreust Du – persönlich oder virtuell - unsere Kunden: vom Erstgespräch über die individuelle Angebotserstellung bis hin zum Vertragsabschluss und darüber hinaus.
- Du arbeitest eng mit dem Team im Innendienst zusammen, um unseren Kunden die beste Servicequalität zu bieten.
- Durch Deine Marktnähe weißt Du, wie und wo die Konkurrenz unterwegs ist, außerdem bringst Du Ideen zum Ausbau unserer Marktposition ein.
- Du nimmst regelmäßig an Fachmessen und Kundenveranstaltungen teil.

Das zeichnet Dich aus:

- Dir macht es Spaß, mit vielen unterschiedlichen Menschen und Charakteren zusammenzuarbeiten.
- Du besitzt Freude am Verkaufen, Überzeugungskraft und Verhandlungsstärke.
- Idealerweise hast Du ein abgeschlossenes Studium in den Fachrichtungen Geodäsie, Photogrammetrie, GIS, Bauingenieurwesen oder in vergleichbare Studiengängen.
- Wenn Du bereits Vertriebserfahrung hast, umso besser!
- Du bist gerne unterwegs, heute hier morgen da!
- Termine, Touren und Homeoffice zu planen macht Dir Spaß
- Und Du bist ein absoluter Teamplayer.
- Must Have: Führerschein Klasse B.

Das darfst Du von uns erwarten:

- Kennenlernen spannender Persönlichkeiten, denn auch die Bürgermeister und Bürgermeisterinnen Deutschlands sind unsere Kunden.
- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem innovativen Mobile-Mapping - Unternehmen.

- Einen Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung), Laptop und Diensthandy.
- Attraktive Work-Life-Balance durch flexible und eigenverantwortliche Einteilung Deiner Arbeitszeiten vom Homeoffice aus.
- Ein lukratives Vergütungssystem mit ungedeckelter Provision.
- Platz und Umsetzungsmöglichkeiten für Deine Ideen und Vorschläge durch unsere flachen Hierarchien.
- In der auf Dich zugeschnittenen Einarbeitungsphase wirst Du professionell auf Deine zukünftige Tätigkeit vorbereitet.
- Außerdem stehen Dir das Vertriebsbackoffice und unser Innendienst bei der Angebotserstellung und Kundenbetreuung unterstützend zur Seite.

Wir sind ein innovationsgetriebenes Unternehmen. Du triffst auf die modernsten Techniken und Technologien und findest vielfältige, spannende Lösungen in unterschiedlichen Feldern. Werde Teil unseres Teams!

Interessante Perspektive? Dann sollten wir uns kennenlernen!

Sende uns Deine vollständige Bewerbung per Mail unter Angabe eines möglichen Eintrittstermins und Deines Gehaltswunsches an: info@ee-t.de Wir freuen uns auf Dich!

eagle eye technologies Deutschland GmbH
Nestorstraße 36A
10709 Berlin
Tel.: +49 (0) 30 - 280 427 580
www.ee-t.de

