

FÜR DIE ENERGIEZUKUNFT POWERN als

Trainee (m/w/d)

Vertriebliche Marktbearbeitung und Grundsatzfragen für die Energiewende

Dortmund ▪ Vollzeit ▪ Befristet



In unserem 18-monatigen Traineeprogramm gehen Sie #gasklarvoraus in die Energiezukunft und gestalten mit uns eine nachhaltige Energiewirtschaft. Ihre persönliche und fachliche Entwicklung begleiten wir dabei mit unserem Seminar Curriculum – speziell für Berufseinsteiger. Sie lernen unser gesamtes Unternehmen kennen und durchlaufen viele Fachabteilungen. Stets eng begleitet von engagierten Fachexperten. Den Teamgeist untereinander stärken Sie im gemeinsamen Traineeprojekt, in regelmäßigen Traineetreffen, bei unseren Mitarbeiter-Events und beim Trainee-Sozialprojekt!

Ihr Zielbereich und Heimathafen, in dem Sie schwerpunktmäßig eingesetzt werden, ist die Abteilung „**Markt und Prozesse**“ im Bereich „**Vertrieb**“. Im Kundenmanagement sorgt die Abteilung für die Vermarktung von Transportkapazitäten und ist erster Ansprechpartner für unsere Kunden. Zudem werden Grundsatzfragen für den Netzzugang und innovative Wasserstoffkonzepte kundenorientiert erarbeitet. Alle wichtigen Themenfelder und Ansprechpartner im Team lernen Sie kennen, während Sie im gesamten Traineeprogramm fortlaufend eigene Aufgaben und Projekte übernehmen und so bestmöglich in Ihre Zielposition eingearbeitet werden.

IHRE (H2)ELDENTATEN BEI UNS

- Gestaltung konkreter Lösungen für unsere Kundengruppen Stadtwerke, Verteilnetzbetreiber und Industriekunden für Erdgas/Biomethan und Wasserstoff
- Aktiver Dialog mit unseren Kunden zu langfristigen Themen der Energiewende und gemeinsame Erarbeitung für die nachhaltige Nutzung unserer Leitungsinfrastruktur
- Operative Unterstützung unserer Kunden bei der Nutzung von Vermarktungstools zur Transportbuchung
- Mitwirkung an vertrieblichen Grundsatzfragen wie z.B. der Erarbeitung von Netzentgelten, Produkten und Standardverträgen
- Unterstützung bei fachbereichsübergreifenden Projekten rund um die Potenziale des Gastransports und der Weiterentwicklung der Wasserstoffökonomie/Energiewende

IHRE (H2)ELDENHAFTEN VORTEILE

- ✓ Flexible Arbeitszeiten
- ✓ Sinnhaft & perspektivenreich
- ✓ Attraktive Vergütung
- ✓ Individuelle Weiterbildung

DAS MACHT SIE SO (H2)ELDENHAFT

- Ein kürzlich erfolgreich abgeschlossenes Studium der Ingenieur- oder Wirtschaftswissenschaften, z. B. Volkswirtschaft, Versorgungstechnik, Maschinenbau, Betriebswirtschaft oder vergleichbar
- Idealerweise haben Sie praktische Berufserfahrungen bereits in der Energiewirtschaft oder einem technischen Tätigkeitsfeld sammeln, z. B. Praktika oder Werkstudententätigkeit
- Sie bringen eine Affinität für vertriebliche Tätigkeiten in Verbindung mit digitalen Tools mit und zeigen sich ausgesprochen kunden- und lösungsorientiert
- Eine schnelle Auffassungsgabe und eigenverantwortliches Handeln zeichnen Sie ebenso aus, wie Ihre Eigeninitiative und gute Kommunikationsfähigkeit in Wort und Schrift
- Sie brennen für die Energiewende und bringen sich engagiert für eine nachhaltige Energiewirtschaft ein

JETZT BEWERBEN SO LEICHT WIE WASSERSTOFF.

Online unter karriere.thyssengas.com

Bei Fragen ist Philip Schiewer Ihr Guide
unter der Nummer 0231 91291-2752

**(H₂)ELDEN
IM NEULAND**
AUF SICHEM GRUND

